

ANMELDUNG

Wir bitten um Ihre verbindliche Anmeldung bis zum 05. Mai 2024.

- ▶ per E-Mail an seminare@ijos.net
- ▶ per Post mit dieser Postkarte
- ▶ per Online-Anmeldung unter www.ijos.net/fortbildungen
- ▶ per Fax an 05401 40897



IJOS GmbH
Postfach 1380
D-49111 Georgsmarienhütte

Bitte
ausreichend
frankieren!

ANFAHRT | KONTAKT

VERANSTALTUNGSORT:
NH Hotel Stuttgart Airport
Bonländer Hauptstraße 145
70794 Filderstadt

WEGBESCHREIBUNG:
Mit dem PKW
Über die A8 aus allen Richtungen
Auf A8 bis Anschlussstelle Stuttgart-Degerloch
(Echterdinger Ei) fahren. An der Anschlussstelle
Stuttgart-Degerloch auf B27 Richtung
Filderstadt abfahren. B27 ca. 9 km bis zur
Ausfahrt Filderstadt-Ost/Filderstadt-Bonlanden/
Filderstadt-Sielmingen/Filderstadt-Harthausen
folgen. Nach der Ausfahrt Rechts abbiegen
auf Bonländer Hauptstraße. Auf Bonländer
Hauptstraße 1. Straße rechts abbiegen.

Mit den öffentlichen Verkehrsmitteln
Ab Hauptbahnhof Stuttgart (tief)
Nehmen Sie die S2 bis zum S-Bahnhof Filderstadt.
Überqueren Sie die Straße zum Bernhausen
Bahnhof und fahren Sie mit der Buslinie 76 bis
zur Haltestelle „Bonlanden Nord“. Zu Fuß sind es
dann etwa 5 Minuten bis zum Hotel.

IJOS GmbH

Postfach 1380
D-49111 Georgsmarienhütte

T 05401 40847
F 05401 40897

info@ijos.net
www.ijos.net



ENTGELTE IN DER JUGENDHILFE KALKULIEREN UND ERFOLGREICH VERHANDELN

Tipps und Tricks für angehende
Entgeltverhandler*innen und Profis

15. Mai 2024

NH Stuttgart Airport
Bonländer Hauptstraße 145
70794 Filderstadt



PROGRAMM

In unserem eintägigen Intensivseminar erhalten Sie fundierte Informationen und Anregungen für Ihre nächste Entgeltverhandlung gegenüber dem Öffentlichen Träger der Jugendhilfe. Aus der Praxis für die Praxis.

Bezogen auf Kalkulationen und Vereinbarungen von Leistungsentgelten in der stationären und ambulanten Jugendhilfe bearbeiten wir unter anderem folgende Themenbereiche:

- Auswirkungen des Kinder- und Jugendstärkungsgesetzes (KJSG) auf die Vergütungsverhandlungen
- Kalkulation und Durchsetzung von Risiko- und Gewinnzuschlägen im Entgelt
- Die korrekte Beantragung von Risiko- und Gewinnzuschlägen analog zur aktuellen Rechtsprechung des BSG
- Zusammenhang zwischen Konzept, Betriebserlaubnis und Leistungsentgelt
- Finanzierung sog. „eingestreuter“ SGB IX-Fälle über den Träger der Eingliederungshilfe
- Durchsetzung coronabedingter Mehraufwendungen (Sonderkündigungsjoker nach § 78 d SGB VIII)
- Gesetzliche Grundlagen (SGB VIII und SGB IX)
- Was muss eine Leistungs-, Entgelt- und Qualitätsentwicklungsvereinbarung enthalten - und was nicht?
- Kalkulation – auch unterjährig - prospektiver Personalkosten
- Prospektive Bestimmung der Personalkosten auch bei noch unbekannten Tarifierungen
- Einbeziehung von gesetzlichen Beauftragten und fachkundigen Personen im Rahmen der Entgeltkalkulation
- Einbeziehung von sonstigen Personalkosten in die Entgeltkalkulation (z.B. krankheitsbedingte Ausfallzeiten)
- Variable Sachkosten prospektiv vor dem Hintergrund der inflationären Preisentwicklung bestimmen
- Einbeziehung kalkulatorischer Kosten in die Entgeltkalkulation
- Investive Folgekosten (AfA, Instandhaltung, etc.) sachgerecht und realistisch kalkulieren und verhandeln

- Die Beantragung von betriebsnotwendigen Investitionen im Vorfeld einer Entgeltverhandlung
- Miete oder Eigentum? Lohnt sich die Umstellung auf kalkulatorische Mieten?
- Erstellung eines prospektiven Anlagenverzeichnisses. Ist das überhaupt möglich?
- Wie entwickelt man eine erfolgreiche Entgeltstrategie?
- Den Auslastungsgrad prospektiv kalkulieren und erfolgreich verhandeln
- Der korrekte Antrag zur Vereinbarung von Leistung, Entgelt und Qualitätsentwicklung
- Was sind erfolgsversprechende Verhandlungsstrategien?
- Wie reagiert man auf Forderungen der Verhandlungspartner*innen?
- Entgeltkalkulationen und -anträge schiedsstellensicher gestalten
- Haftung minimieren und Rückwirkungsansprüche erwirken
- Das Schiedsverfahren: Vorbereitung, Ablauf und Kompromissfindungsmöglichkeiten ohne Schiedsspruch
- Über den Umgang mit externen Berater*innen auf der Seite des Öffentlichen Trägers der Jugendhilfe

METHODEN

Vorträge, Diskussionen und zahlreiche Praxis- und Fallbeispiele

ZIELGRUPPE

Das Tagesseminar richtet sich an alle Entscheider*innen, Finanzverantwortliche, interessierte Erzieher*innen/Sozialarbeiter*innen sowie Verwaltungsmitarbeiter*innen in Kinder- und Jugendhilfeeinrichtungen in der gesamten Bundesrepublik Deutschland. Das Seminar ist auch für Gründer*innen sehr gut geeignet.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Mitarbeitende von Jugendämtern zu diesem Seminar leider nicht zulassen können.

REFERENT

Dr. Frank Plaßmeyer: Dipl.-Betriebswirt, M.A. Management von Gesundheits- und Sozialeinrichtungen



ZEITLICHER ABLAUF

09.30 Uhr Stehkafee
10.00 Uhr Seminarbeginn
12.30 Uhr – 13.30 Uhr Mittagspause
17.00 Uhr Ende der Veranstaltung

Entgelte in der Jugendhilfe kalkulieren und erfolgreich verhandeln (FOBI-2024-1113)

TEILNAHMEGEBÜHR: 548 EURO

(Inkl. Getränke, Mittagessen, Kaffee und Gebäck), Übernachtungen sind in der Teilnahmegebühr nicht enthalten. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung und entsprechende Informationen zur Zahlung der Teilnahmegebühr.

SEMINAR-ANMELDUNG

Name, Vorname

Institut/Einrichtung

Straße, Nummer

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

Rechnungsanschrift (falls abweichend)

Rechtsverbindliche Unterschrift

Mit Anmeldung erkennen die Teilnehmenden die Teilnahmebedingungen (www.ijos.net/fobi-agb) und die Datenschutzbestimmungen der IJOS GmbH an. Damit Sie im Falle einer Absage gegen finanzielle Risiken abgesichert sind, empfehlen wir den Abschluss einer Seminarversicherung. Entsprechende Informationen erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung und unter www.ijos.net/ijos-seminarversicherung.